

Die SN Energie AG nutzt seit über 80 Jahren die Energie des Wassers in den Glarner und Bündner Alpen zur umweltfreundlichen und nachhaltigen Produktion von elektrischem Strom. Kern-, Wind- und Handelsenergie ergänzen unser diversifiziertes Erzeugungsportfolio. Mit Investitionen in Kleinwasserkraft- und Windenergieprojekte gestalten wir den Umbau der Stromversorgung aktiv mit. Zu unseren Kernkompetenzen zählen Stromproduktion und Stromhandel, Energiedaten-, Portfolio- und Asset-Management sowie vertriebsorientierte Dienstleistungen für unsere Aktionärspartner und Kunden.



Zur Verstärkung unseres Vertriebs (Standort St. Gallen oder Schwanden GL) suchen wir einen qualifizierten

Vertriebsorientierten Energiespezialisten m/w

Kundenberater | Energiewirtschaftler | Kundendienst

Ihre Kernaufgaben

Nach gründlicher Einarbeitung und Schulung

- vertreiben Sie selbständig Energie (Strom) und unsere diversen Energie-nahen Dienstleistungen
- betreuen und unterstützen Sie unsere Kunden im Bereich Energie- und Portfoliomanagement sowie bei den vertriebsunterstützenden Dienstleistungen und Applikationen (Apps)
- erstellen und verfolgen Sie selbständig Offerten, arbeiten Verträge aus und überwachen diese aktiv
- arbeiten Sie eng mit unserem Handel und dem Backoffice am Standort Schwanden GL zusammen
- entwickeln Sie zusammen mit dem Projektteam die Plattform evu-solutions.ch und die Apps weiter
- übernehmen Sie als Produktmanager die Verantwortung für einzelne Produkte und Apps

Ihr Hintergrund

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche Aus- oder Weiterbildung
- Vertriebserfahrung und Freude am Umgang mit Kunden
- Technisches Verständnis, gute Excel-Kenntnisse und IT-Affinität
- Erfahrung im Energiebereich (vorzugsweise Strom, inkl. der zugehörigen IT-Systeme)
- Eigenverantwortliche, ziel- und kundenorientierte sowie exakte Arbeitsweise

Unser Angebot

- Selbstständige, aussergewöhnliche und interessante Tätigkeit in einem anforderungsreichen Umfeld
- Zeitgemässe, attraktive Anstellungs- und Arbeitsbedingungen
- Moderner Arbeitsplatz und angenehmes Arbeitsklima in einem agilen, interdisziplinären Team
- Mitgestaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten

Reizt Sie eine vielschichtige, aussergewöhnliche Aufgabe in einem spannenden Umfeld? Sind Sie bereit, einerseits als „Einzelkämpfer“ unterwegs zu sein und andererseits unsere Kunden als kompetenter Ansprechpartner telefonisch zu betreuen? Wollen Sie in einem kleinen, dynamischen Team die digitale Zukunft der SN Energie und ihrer Kunden aktiv mitgestalten? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen – vorzugsweise per E-Mail. Für Fragen steht Ihnen Herr Adrian Inauen, Leiter Assets, Handel und Vertrieb gerne zur Verfügung.

SN Energie AG

Vadianstrasse 59 | 9000 St. Gallen

Tel. +41(0)71 228 40 70 | adrian.inauen@snenergie.ch | www.snenergie.ch